

NORMAN K.

COMMUNIQUE DE PRESSE
09/01/2025

Norman K. ouvre son capital à MBO+ pour accélérer son développement

Plateforme innovante de gestion de fortune, indépendante et internationale, Norman K. annonce une prise de participation minoritaire par MBO+. Corollaire de cette opération, le fonds d'investissement s'associera désormais aux dirigeants fondateurs de Norman K. pour en accélérer le développement, notamment par croissance externe.

Créée en 2021 et implantée à Paris, Londres et Genève ainsi que sur la French Riviera, Norman K. offre à ses clients une expertise à 360°, en s'appuyant sur une équipe pluridisciplinaire dédiée de plus de 60 personnes. Ce modèle de plateforme en architecture ouverte permet de concevoir des solutions sur mesure en interne (in-house) et s'articule autour de 4 grands piliers pour couvrir l'ensemble des besoins d'une clientèle internationale d'entrepreneurs et de familles : la gestion de portefeuille, le financement (immobilier et entreprises), le conseil corporate et la structuration patrimoniale.

Norman K. incarne une nouvelle vision de la gestion de fortune en offrant une approche « one-stop-shop », associant ultra-personnalisation, performance et innovation. Par ailleurs, la société adresse une clientèle en direct et ouvre également sa plateforme pour une clientèle BtoB composée de conseillers en gestion de patrimoine, de Family Office et autres institutionnels.

Depuis sa création, l'entreprise a enregistré une progression remarquable, affichant une croissance de 50 % et une collecte nette de près de 300 millions d'euros en 2024. À la même période, elle gérait près de 1,5 milliard d'euros d'actifs, avec l'objectif de franchir le cap des 2 milliards d'euros au cours de l'année 2025.

Cette trajectoire ascendante s'appuie sur un effort de structuration significatif conduit par les associés fondateurs de Norman K. Forts de cette base solide, Olivier Liot, Mathieu Mercati, Brice Monvoisin et Jean-Philippe Petit envisagent de déployer une stratégie ambitieuse de croissance externe en France et à l'international. Pour atteindre ses objectifs, l'entreprise compte également s'appuyer sur une forte croissance organique, avec la volonté affirmée d'attirer des banquiers privés, leur offrant l'opportunité de rejoindre une plateforme complète et innovante, pensée pour leurs clients, ainsi qu'une aventure intrapreneuriale porteuse de sens et de perspectives.

A cette fin, les dirigeants ont donc choisi MBO+ pour les accompagner stratégiquement et capitalistiquement, via son fonds MBO Flex, dont l'objectif est de répondre aux besoins d'entrepreneurs ambitieux en leur permettant de financer des projets de croissance organique et de croissance externe tout en limitant leur dilution.

Conseillée par la banque d'affaires Largillière Finance, cette nouvelle alliance marque une étape clé dans le développement de Norman K.

« Nous sommes ravis d'accueillir MBO+ dans l'aventure Norman K., un partenaire qui partage notre vision de la gestion de fortune et notre ambition de devenir un acteur incontournable de la gestion de fortune internationale. Nous sommes convaincus que MBO Flex est l'équipe idéale pour relever les défis à venir, grâce à leur expertise approfondie et leur parfaite connaissance de notre secteur », déclare Olivier Liot, Partner et co-fondateur de Norman K.

« Toute l'équipe MBO Flex est très heureuse du partenariat qui s'engage avec Norman K. D'abord parce que nous nous associons à une équipe de talent avec laquelle nous sommes parfaitement alignés. Mais aussi parce que Norman K. est l'une des entreprises les plus novatrices de son segment de marché en pleine expansion », ajoute Franklin Henrot, Partner MBO+ en charge de la stratégie MBO Flex.

« Nous avons été séduits par la proposition de valeur très différenciée de Norman K, une plateforme avec une offre de services 360° qui répond parfaitement aux besoins de son segment de clients, la qualité de ses dirigeants et la capacité démontrée du groupe à attirer des talents pour soutenir sa forte croissance organique », précise Pauline François-Poncet, Directrice de MBO+.

"En trois ans, Norman K. a su conquérir un marché aussi exigeant que celui de la gestion de fortune. Largillière Finance a une connaissance approfondie de ce secteur en pleine évolution et a pu identifier et mettre en valeur les clés de ce succès, ce qui nous a permis de trouver un partenaire à la hauteur des ambitions des dirigeants fondateurs. Nous sommes très heureux de cette opération qui va permettre à Norman K. d'accélérer son développement en France et à l'international", conclut Shamir Razavhousen, Directeur associé chez Largillière Finance.

Les acteurs de l'opération :

Norman K.

Olivier LIOT – Fondateur & Head of Corporate & Private Banking

Jean-Philippe PETIT – Fondateur & Chief Investment Officer

Brice MONVOISIN – Fondateur & Head of Financing Solutions

Mathieu MERCATI – Fondateur & Head of Investment Solutions

Sophie PLICAUD – Chief Financial Officer

Nicolas HEYMONET - Senior business & Legal advisor

MBO+

Franklin HENROT – Partner

Pauline FRANÇOIS-PONCET- Investment Director

Adrien NOIRET - Analyste

Conseil M&A : LARGILIERE FINANCE

Shamir RAZAVHOUSSEN - Directeur associé
Laurent GENIN – M&A Vice-President
Guillaume SEGONNE – Analyste Senior

Conseils juridiques et fiscaux Norman K. SIENNA AVOCATS

Jacques MAZE
Bruno PEDUZZI

Conseils juridiques et fiscaux MBO+ : DE PARDIEU BROCAS MAFFEI

Matthieu CANDIA - Corporate
Hugues DE FOUCHIER - Corporate
Sébastien BOULLIER DE BRANCHE - Financement
Vincent COSSAVELLA - Financement
Priscilla VAN DEN PERRE - Fiscal

Due Diligence Financière Norman K. : EXELMANS

Stéphane DAHAN
Rodolphe SAVARY DE BEAUREGARD

Due Diligence Financière MBO+ : Alvarez & Marsal

Louis DARRIEUS
Maxime SAUFFROY
Eslı KAMBERI

Due Diligence Stratégique MBO+ : CMI

Simon COLBOC
Romain GIRARD
Olivier ORIEZ

Due Diligence Juridique, Fiscal, Sociale, Règlementaire MBO+ : Fidal

Anne FRECHETTE-KERBRAT
Katia JARQUIN
Mikael MAHEUST
Lorraine RAIMBERT-NUSSE

A propos de Norman K.

Norman K. se positionne en tant qu'acteur de gestion de fortune indépendant, collaborant en architecture ouverte avec les plus grandes institutions en France et à l'international. Fondée en 2021, l'entreprise s'étend désormais sur plusieurs grandes villes telles que Paris, Nice, Londres et Genève. La plateforme NK propose une approche à 360 ° en concevant pour ses clients (entrepreneurs internationaux et grandes familles) des solutions internes mises en œuvre par une équipe d'experts dédiée, sélectionnée avec soin pour ses compétences spécialisées dans les domaines du corporate, de l'immobilier, de la gestion de portefeuille, du private equity, du financement, de l'ingénierie patrimoniale et bien d'autres domaines encore. La mission de Norman K. est de fournir une solution optimale, unique et totalement personnalisée à une clientèle exigeante. <https://www.norman-k.com/fr/>

À propos de MBO+

MBO+ est un acteur de référence de l'investissement dans le segment du lower mid-cap français, conjuguant performance financière et durabilité.

Société de gestion indépendante créée en 2002, MBO+ a levé plus d'1,4 milliards d'euros à travers 5 fonds Buyout successifs, le fonds MBO Flex et le fonds MBO Continuation ; tous dédiés au capital-investissement dans des PME / ETI valorisées entre 20m€ et 200m€.

MBO Buyout finance les entreprises de croissance disposant d'avantages stratégiques différenciants. MBO Flex propose aux entrepreneurs des solutions flexibles sur mesure combinant financements obligataires et fonds propres pour optimiser les structures de financement tout en limitant la dilution du capital. MBO Buy-and-Build soutient spécifiquement l'accélération du développement paneuropéen de deux entreprises à fort potentiel. www.mbo.plus

Contact Presse

Caroline Beaujean

Shan

06 24 76 83 38

Caroline.beaujean@shan.fr